

PCA en Español
22-24 de Septiembre, 2025

22 de Septiembre, 2025

4:00PM – 5:00PM	Registro
5:00PM – 6:00PM	Recepción De Bienvenida

Día 1: 23 de Septiembre, 2025

7:30AM – 8:00AM	Registro Y Desayuno De Bienvenida
8:00AM – 8:15AM	Palabras De Apertura
8:15AM – 9:15AM	Los Pasos A Seguir Al Hacer La Transición De Pintor Residencial A Pintor Comercial

Descubra las estrategias clave y las consideraciones importantes para lograr una transición exitosa del mundo residencial al sector comercial. Aprende de la experiencia de un profesional que ya recorrió ese camino.

Conferencista: Daniel Díaz, PROFit Painting Consultants

9:15AM – 10:15AM	Cómo Crear Un Plan De Negocios Con Objetivos Claros Para Tu Empresa
-------------------------	--

Aprende como estructurar un plan de negocios efectivo con metas claras que te ayuden a tomar decisiones estratégicas y hacer crecer tu empresa de manera sostenible.

Conferencista: Kevin Muñoz, Nolan Consulting

10:15AM – 10:25AM	Receso
10:25AM – 11:15AM	Sesiones De Intercambio De Ideas (Brain Melds)
11:15AM – 11:30AM	Presentación De Patrocinador

The Pittsburg Paint Company

11:30AM – 1:30PM	Encuentro Con Proveedores Con Almuerzo Para Llevar
-------------------------	---

PCA en Español **September 22-24, 2025**

1:30PM – 1:45PM **Presentación De Patrocinador**

Campeón Nacional y Patrocinador Platino.

Benjamin Moore

1:45PM – 2:45PM **Benjamin Moore - Ventas Basadas En El Valor**

Descubre cómo ofrecer productos y servicios de primera calidad puede diferenciar tu negocio, generar lealtad en los clientes y aumentar la rentabilidad a largo plazo.

Conferencistas: Alfredo Valiente y un contratista local de BM

2:45PM – 3:00PM **Secretos Para Crecer En Un Mercado Pequeño Cuando La Competencia Es Muy Barata**

Aprenda cómo destacar y prosperar en mercados pequeños, incluso cuando los competidores ofrecen precios muy bajos. Estrategias reales para mantener calidad, valor y crecimiento.

Conferencista: Nelson Martínez

3:00PM – 4:15PM **Sesiones De Intercambio De Ideas (Brain Melds)**

4:15PM – 4:45PM **Cierre Y Resumen Del Día 1**

5:30PM – 7:30PM **Recepción En La Tarde Organizada Por Benjamin Moore – Garden Terrace**

Día 2: 24 de Septiembre de 2025

7:15AM – 8:00AM **Desayuno De Networking**

8:00AM – 8:15AM **Palabras De Bienvenida**

8:15AM – 9:15AM **Construyendo Equipos Saludables Y Productivos A Través De Recursos Humanos**

Aprende cómo el enfoque correcto en Recursos Humanos puede ayudarte a construir equipos estables, comprometidos y eficientes: la base fundamental para el crecimiento de cualquier negocio.

Conferencista: Elizabeth Camargo



SAN ANTONIO | 2025

ESPAÑOL

PCA en Español

September 22-24, 2025

9:15AM – 10:15AM Escala De \$300k A Más De \$3m Sin Perder Tu Ganancia

Esta sesión analizará las estrategias y sistemas clave que te ayudarán a escalar su negocio de \$300K a más de \$3M mientras proteges—y hace crecer—tu rentabilidad.

Conferencista: Cody Hall, Profitable Painter CPA

10:15AM – 10:30AM Receso / Café

10:30AM – 11:15AM Sesiones De Intercambio De Ideas (Brain Melds)

11:15AM – 12:15PM Cómo Aprovechar Mejor La Tecnología En El Lugar De Trabajo

Esta presentación está diseñada para ayudar a los contratistas a ver no solo por qué la tecnología importa, sino cómo usarla puede generar trabajos más rentables, operaciones más fluidas y una mejor toma de decisiones. Combina consejos prácticos con historias reales, ejemplos e interacción con la audiencia.

Conferencista: Cristian Medina, BusyBusy

12:30PM – 1:15PM Almuerzo Buffet

1:15PM – 2:30PM Presentación De Patrocinador

Campeón Nacional y Patrocinador Platino.

Sherwin-Williams

1:15PM – 2:30PM Estrategias Para Aumentar Las Ventas En El Mercado Residencial

Explore técnicas prácticas y efectivas para mejorar sus resultados de ventas, desde el primer contacto con el cliente hasta el cierre del contrato.

Conferencista: Ángel Pastrana

3:30PM – 4:45PM Sesiones De Intercambio De Ideas (Brain Melds)

4:45PM – 5:00PM Palabras De Clausura

5:00PM – 6:30PM Happy Hour de Cierre Organizado Por Sherwin Williams



PCA en Español

September 22-24, 2025

September 22, 2025

4:00PM – 5:00PM Check-In And Registration

5:00PM – 6:00PM Welcome Party

Day 1: September 23, 2025

7:30AM – 8:00AM Registration & Welcome Breakfast

8:00AM – 8:15AM Opening Remarks

8:15AM – 9:15AM The Steps To Take When Transitioning From Residential Painter To Commercial Painter

Discover the key strategies and important considerations for making a successful transition from the residential world to the commercial sector. Learn from the experience of a professional who has already walked that path.

Speaker: Daniel Díaz, PROFIT Painting Consultants

9:15AM – 10:15AM Learning How To Create A Business Plan With Clear Objectives For Your Company

Learn how to structure an effective business plan with clear goals that will help you make strategic decisions and grow your company in a sustainable way.

Speaker: Kevin Muñoz, Nolan Consulting

10:15AM – 10:25AM Break

10:25AM – 11:15AM Brain Melds

11:15AM – 11:30AM Sponsor Presentation

The Pittsburg Paint Company

11:30AM – 1:30PM Vendor Meet & Greet With Grab-And-Go Lunch



SAN ANTONIO | 2025

ESPAÑOL

PCA en Español *September 22-24, 2025*

1:30PM – 1:45PM

Sponsor Presentation

National Champion and Platinum Sponsor.

Benjamin Moore

1:45PM – 2:45PM

Benjamin Moore - Value-Based Selling

Discover how offering premium products and services can differentiate your business, build customer loyalty, and drive long-term profitability.

Speaker: Alfredo Valiente and a local BM Contractor

2:45PM – 3:00PM

Secrets To Growing In A Small Market When Competition Is Very Cheap

Learn how to stand out and thrive in small markets, even when competitors offer very low prices. Real strategies to maintain quality, value, and growth.

Speaker: Nelson Martínez

3:00PM – 4:15PM

Brain Melds

4:15PM – 4:45PM

Day 1 Closing & Recap

5:30PM – 7:30PM

Evening Reception Hosted By Benjamin Moore – Garden Terrace

Day 2: September 24, 2025

7:15AM – 8:00AM

Networking Breakfast

8:00AM – 8:15AM

Welcome Remarks

8:15AM – 9:15AM

Building Healthy And Productive Teams Through Human Resources

Learn how the right approach in Human Resources can help you build stable, committed, and efficient teams—the fundamental foundation for the growth of any business.

Speaker: Elizabeth Camargo



SAN ANTONIO | 2025

ESPAÑOL

PCA en Español *September 22-24, 2025*

9:15AM – 10:15AM **Scale From \$300k To \$3m+ Without Losing Your Profit**

This session will discuss the key strategies and systems that will help you scale your business from \$300K to \$3M+ while protecting—and growing—your profit.

Speaker: Cody Hall, Profitable Painter CPA

10:15AM – 10:30AM **Break / Coffee**

10:30AM – 11:15AM **Brain Melds**

11:15AM – 12:15PM **How To Better Use Technology On The Jobsite**

This presentation is designed to help contractors see not just why technology matters, but how using it can lead to more profitable jobs, smoother operations, and better decision-making. It blends practical advice with real stories, examples, and audience interaction.

Speaker: Cristian Medina, BusyBusy

12:30PM – 1:15PM **Buffet Lunch**

1:15PM – 2:30PM **Sponsor Presentation**

National Champion and Platinum Sponsor.

Sherwin-Williams

1:15PM – 2:30PM **Strategies To Increase Sales In The Residential Market**

Explore practical and effective techniques to improve your sales results, from the first client contact to closing the contract.

Speaker: Ángel Pastrana

3:30PM – 4:45PM **Brain Melds**

4:45PM – 5:00PM **Closing Remarks**

5:00PM – 6:30PM **Closing Happy Hour Hosted By Sherwin Williams**