

SAN ANTONIO | 2025

ESPAÑOL

PCA en Español

September 22-24, 2025

All educational content will take place in Salon del Ray located on the 2nd floor of the Hilton Palacio del Rio unless otherwise noted on the agenda.

September 22, 2025

- 5:30PM - 7:30PM** Check-In And Registration
- 5:30PM - 7:30PM** Welcome Party. Location: Lobby Bar

Day 1: September 23, 2025

- 7:30AM - 8:00AM** Registration & Welcome Breakfast
- 8:00AM - 8:15AM** Opening Remarks. Location: Salon del Rey Foyer
- 8:15AM - 9:15AM** The Steps To Take When Transitioning From Residential Painter To Commercial Painter. Location: Salon del Rey

Discover the key strategies and important considerations for making a successful transition from the residential world to the commercial sector. Learn from the experience of a professional who has already walked that path.

Speaker: Daniel Díaz, PROFIT Painting Consultants

- 9:15AM - 10:15AM** Learning How To Create A Business Plan With Clear Objectives For Your Company

Learn how to structure an effective business plan with clear goals that will help you make strategic decisions and grow your company in a sustainable way.

Speaker: Kevin Muñoz, Nolan Consulting

- 10:15AM - 10:25AM** Break
- 10:25AM - 11:15AM** Brain Melds
- 11:15AM - 11:30AM** Sponsor Presentation
- The Pittsburg Paint Company**

- 11:30AM - 1:30PM** Vendor Meet & Greet With Grab-And-Go Lunch



SAN ANTONIO | 2025

ESPAÑOL

PCA en Español September 22-24, 2025

1:30PM – 1:45PM

Sponsor Presentation

National Champion and Platinum Sponsor.

Benjamin Moore

1:45PM – 2:45PM

Benjamin Moore - Value-Based Selling

Discover how offering premium products and services can differentiate your business, build customer loyalty, and drive long-term profitability.

Speaker: Alfredo Valiente

2:45PM – 4:15PM

Strategies To Increase Sales In The Residential Market

Explore practical and effective techniques to improve your sales results, from the first client contact to closing the contract.

Speaker: Ángel Pastrana

4:15PM – 4:45PM

Day 1 Closing & Recap

5:30PM – 7:30PM

Evening Reception Hosted By Benjamin Moore – Garden Terrace

Day 2: September 24, 2025

7:15AM – 8:00AM

Networking Breakfast

8:00AM – 8:15AM

Welcome Remarks

8:15AM – 8:45AM

Sponsor Presentation

National Champion and Platinum Sponsor.

Sherwin-Williams

8:45AM – 9:45AM

Building Healthy And Productive Teams Through Human Resources

Learn how the right approach in Human Resources can help you build stable, committed, and efficient teams—the fundamental foundation for the growth of any business.

Speaker: Elizabeth Camargo



PCA en Español

September 22-24, 2025

9:45AM – 10:45AM Scale From \$300k To \$3m+ Without Losing Your Profit

This session will discuss the key strategies and systems that will help you scale your business from \$300K to \$3M+ while protecting—and growing—your profit.

Speaker: Cody Hall, Profitable Painter CPA

10:45AM – 11:00AM Break / Coffee

11:00AM – 12:30PM Brain Melds

12:30PM – 1:15PM Buffet Lunch

1:15PM – 2:15PM How To Better Use Technology On The Jobsite

This presentation is designed to help contractors see not just why technology matters, but how using it can lead to more profitable jobs, smoother operations, and better decision-making. It blends practical advice with real stories, examples, and audience interaction.

Speaker: Cristian Medina, BusyBusy

2:15PM – 3:30PM Secrets To Growing In A Small Market When Competition Is Very Cheap

Learn how to stand out and thrive in small markets, even when competitors offer very low prices. Real strategies to maintain quality, value, and growth.

Speaker: Nelson Martínez

3:30PM – 4:30PM Brain Melds

4:30PM – 5:00PM Closing Remarks

5:00PM – 6:30PM Closing Happy Hour Hosted By Sherwin Williams. Location: Stetson



PCA en Español **22-24 de Septiembre, 2025**

Todo el contenido educativo se llevará a cabo en el Salón del Rey, ubicado en el segundo piso del Hilton Palacio del Río, a menos que se indique lo contrario en la agenda.

22 de Septiembre, 2025

- | | |
|------------------------|---|
| 5:30PM - 7:30PM | Registro |
| 5:30PM - 7:0PM | Recepción De Bienvenida. Location: Lobby Bar |

Día 1: 23 de Septiembre, 2025

- | | |
|------------------------|--|
| 7:30AM - 8:00AM | Registro Y Desayuno De Bienvenida |
| 8:00AM - 8:15AM | Palabras De Apertura. Location: Salon del Rey Foyer |
| 8:15AM - 9:15AM | Los Pasos A Seguir Al Hacer La Transición De Pintor Residencial A Pintor Comercial. Location: Salon del Rey |

Descubra las estrategias clave y las consideraciones importantes para lograr una transición exitosa del mundo residencial al sector comercial. Aprende de la experiencia de un profesional que ya recorrió ese camino.

Conferencista: Daniel Díaz, PROFit Painting Consultants

- | | |
|-------------------------|--|
| 9:15AM - 10:15AM | Cómo Crear Un Plan De Negocios Con Objetivos Claros Para Tu Empresa |
|-------------------------|--|

Aprende como estructurar un plan de negocios efectivo con metas claras que te ayuden a tomar decisiones estratégicas y hacer crecer tu empresa de manera sostenible.

Conferencista: Kevin Muñoz, Nolan Consulting

- | | |
|--------------------------|---|
| 10:15AM - 10:25AM | Receso |
| 10:25AM - 11:15AM | Sesiones De Intercambio De Ideas (Brain Melds) |
| 11:15AM - 11:30AM | Presentación De Patrocinador |
- The Pittsburg Paint Company**

- | | |
|-------------------------|--|
| 11:30AM - 1:30PM | Encuentro Con Proveedores Con Almuerzo Para Llevar. Location: Salon del Rey |
|-------------------------|--|

PCA en Español **September 22-24, 2025**

1:30PM – 1:45PM **Presentación De Patrocinador**

Campeón Nacional y Patrocinador Platino.

Benjamin Moore

1:45PM – 2:45PM **Benjamin Moore - Ventas Basadas En El Valor**

Descubre cómo ofrecer productos y servicios de primera calidad puede diferenciar tu negocio, generar lealtad en los clientes y aumentar la rentabilidad a largo plazo.

Conferencistas: Alfredo Valiente

2:45PM – 4:15PM **Estrategias Para Aumentar Las Ventas En El Mercado Residencial**

Explore técnicas prácticas y efectivas para mejorar sus resultados de ventas, desde el primer contacto con el cliente hasta el cierre del contrato.

Conferencista: Ángel Pastrana

4:15PM – 4:45PM **Cierre Y Resumen Del Día 1**

5:30PM – 7:30PM **Recepción En La Tarde Organizada Por Benjamin Moore – Garden Terrace**

Día 2: 24 de Septiembre de 2025

7:15AM – 8:00AM **Desayuno De Networking**

8:00AM – 8:15AM **Palabras De Bienvenida. Location: Salon del Rey**

8:15AM – 8:45AM **Presentación De Patrocinador**

Campeón Nacional y Patrocinador Platino.

Sherwin-Williams

8:45AM – 9:45AM **Construyendo Equipos Saludables Y Productivos A Través De Recursos Humanos**

Aprende cómo el enfoque correcto en Recursos Humanos puede ayudarte a construir equipos estables, comprometidos y eficientes: la base fundamental para el crecimiento de cualquier negocio.

Conferencista: Elizabeth Camargo



PCA en Español

September 22-24, 2025

9:45AM – 10:45AM Escala De \$300k A Más De \$3m Sin Perder Tu Ganancia

Esta sesión analizará las estrategias y sistemas clave que te ayudarán a escalar su negocio de \$300K a más de \$3M mientras proteges—y hace crecer—tu rentabilidad.

Conferencista: Cody Hall, Profitable Painter CPA

10:45AM – 11:00AM Receso / Café

11:00AM – 12:30PM Sesiones De Intercambio De Ideas (Brain Melds)

12:30PM – 1:15PM Almuerzo Buffet

1:15PM – 2:15PM Cómo Aprovechar Mejor La Tecnología En El Lugar De Trabajo

Esta presentación está diseñada para ayudar a los contratistas a ver no solo por qué la tecnología importa, sino cómo usarla puede generar trabajos más rentables, operaciones más fluidas y una mejor toma de decisiones. Combina consejos prácticos con historias reales, ejemplos e interacción con la audiencia.

Conferencista: Cristian Medina, BusyBusy

2:15PM – 3:30PM Secretos Para Crecer En Un Mercado Pequeño Cuando La Competencia Es Muy Barata

Aprenda cómo destacar y prosperar en mercados pequeños, incluso cuando los competidores ofrecen precios muy bajos. Estrategias reales para mantener calidad, valor y crecimiento.

Conferencista: Nelson Martínez

3:30PM – 4:30PM Sesiones De Intercambio De Ideas (Brain Melds)

4:30PM – 5:00PM Palabras De Clausura

5:00PM – 6:30PM Happy Hour de Cierre Organizado Por Sherwin Williams. Location: Stetson